

SESSIONE 3 – Allegato 2

COMUNICAZIONE NON VERBALE

- **→** ESPRIME STATI EMOTIVI
- → INFORMAZIONI PIU' AFFIDABILI DELLE PAROLE
- → SOSTITUISCE LA COMUNICAZIONE VERBALE OF DIFFICULT speaking, channels of participation RICHER
- → MODIFICA O INTEGRA LA COMUNICAZIONE VERBALE
- → COMUNICA LA RISPOSTA (FEED-BACK)



COMUNICAZIONE

NON VERBAL E CINESICA

- **POSTURA CORPOREA**
- **GESTI**
- **SGUARDO (MODO DI GUARDARE)**
- **SORRISO**

PARALINGUISTICA

- **TONO DELLA VOCE**
- INFLESSIONI DELLA VOCE
- **IVOLUME DELLA VOCE**
- **PAUSE E SILENZI**

PROSSEMICA

- **DISTANZA FISICA**
- **COMPORTAMENTO TERRITORIALE NELL'UOMO**



COMUNICAZIONE NON VERBALE

PARALINGUISTICA

VOLUME

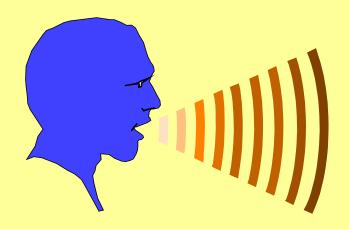
CONNESSO ALLA VOLONTA' DI MOSTRARE AUTORITA' E CONTROLLO

RITMO

SCIOLTEZZA ORALE

TONO

RIFLESSO EMOTIVO





COMUNICAZIONE NON VERBALE

SILENZIO

✓PER CATTURARE L'ATTENZIONE

✓PER RIFLESSIONE

- ✓ ANNUNCIA IL PASSAGGIO DA UN CONCETTO A UN ALTRO
- **✓ EVIDENZIA UN CONCETTO**
- ✓ ESPRIME UNA CERTA ANSIA





COMUNICAZIONE

NON VERBALE

CINESICA

Il corpo è il primo trasmettitore

SORRISO

ESPRIME SODDISFAZIONE, FELICITA', FIDUCIA, DISTENSIONE, ACCETTAZIONE ...

CI SONO 18 TIPI DIVERSI DI SORRISO, <u>IL SORRISO</u> SIMMETRICO E' QUELLO AUTENTICO



COMUNICAZIONE NON VERBALE

E' UNO DEGLI ELEMENTI PIU' ESPRESSIVI

- >ESPRIME ATTEGGIAMENTI PERSONALI E INTERPERSONALI
- > FORNISCE E FA RICEVERE INFORMAZIONI
- **▶DA' IL RITMO**

SGUARDO (modo di guardare)

- **▶DA' LE PRIORITA': (LEADER, EMARGINATO ...)**
- ESPRIME L'ATTEGGIAMENTO NEI CONFRONTI DEGLI ALTRI
- >INNESCA SENTIMENTI E COMPORTAMENTI
- ESPRIME FORZA, IL LIVELLO DI COINVOLGIMENTO PERSONALE
- > RIFLETTE IL LIVELLO DI ATTENZIONE VERSO L'ALTRO



COMUNICAZIONE NON VERBALE

POSTURA

POSTURA CORPOREA

CAMMINATA

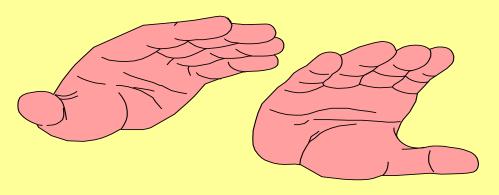
BRACCIA

MOVIMENTO

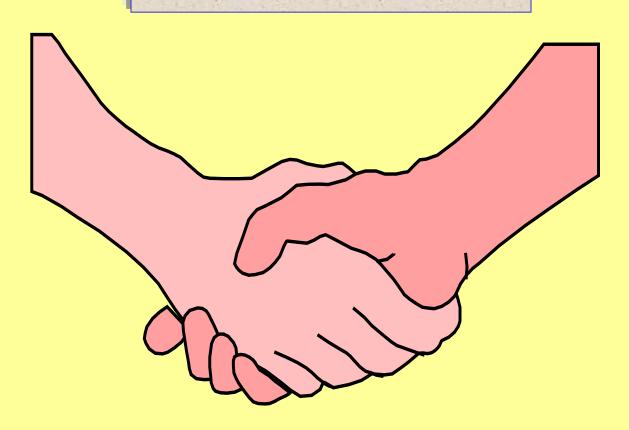
GESTUALITA'

MANI

SPRESSIONI FACCIALI



COME DIAMO LA MANO?





www.mundoyerba.com



COMUNICAZIONE NON VERBALE

PROSSEMICA

RICERCA SULLO SPAZIO PERSONALE

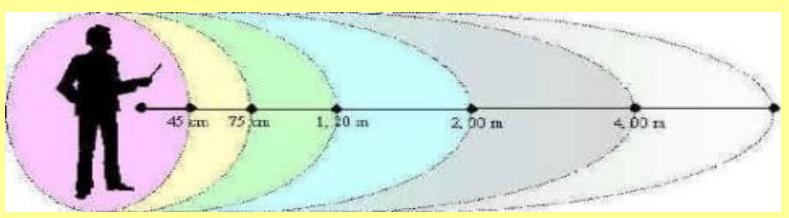
- •PROSSIMITA' FISICA NELL'INTERAZIONE
- •CONTATTO PERSONALE

COMPORTAMENTO TERRITORIALE UMANO



COMUNICAZIONE NON VERBALE

<u>IPOTETICA SCALA DELLE DISTANZE</u>



DISTANZA INTIMA

DISTANZA PERSONALE LONTANA

DISTANZA SOCIALE LONTANA

DISTANZA PERSONALE VICINA

DISTANZA SOCIALE VICINA

DISTANZA PUBBLICA



"Non c'è mai una seconda occasione per fare una buona prima impressione"



E' impossibile non comunicare. La prima impressione è il processo percettivo di una persona nei confronti di un'altra che avviene in un lasso di tempo breve. Solitamente non siamo del tutto consapevoli di quanto comunichiamo né di quanto riceviamo.